

Seite page	Inhalt	Content
1	Aktuelle Messetermine	Current exhibitions
2	Vertriebspartner suchen neue Produkte	Sales agents looking for new products
5	Unternehmen suchen Vertriebspartner	Companies looking for sales partners

Sehr geehrte Damen und Herren,

die eierlegende Wollmilchsau – das wär's!

Die idealen Handelsvertreter sind diejenigen, die „im Vorbeifahren“ die Produkte von Herstellern verkaufen können - denn sie verfügen ja bereits über langjährigen Zugang zu den entsprechenden Kunden. Provisionsbasierte Vertreter, die - ohne Rücksicht auf eigene Liquiditätsengpässe - über Monate hinweg in zeitliche und finanzielle Vorleistung gehen, um komplexe, technische Produkte mit langen Verkaufszyklen erfolgreich zu verkaufen.

Die Realität sieht freilich anders aus: Selbstverständlich sind viele Handelsvertreter offen gegenüber neuen Produkten und Herstellern. Das wissen wir aus unseren täglichen Telefonaten mit Vertretern im In- und Ausland. Die Erwartungshaltung vieler Hersteller passt allerdings oft nicht zu denen dieser Vertriebspersonen, die bereits 10, 20 oder 30 Jahre Erfahrungen gesammelt und beachtliche Netzwerke aufgebaut haben. Diese Netzwerke führen nur dann zum gemeinsamen Erfolg, wenn nicht nur der Vertriebspartner, sondern auch der Hersteller Zeit oder/und Geld investiert.

Wir hoffen, dass Sie passende neue Partner finden und wünschen Ihnen damit viel Erfolg!



Thomas Dillig & Pilar Martín, Gründer von ECO-EXPORT founders of ECO-EXPORT

Dear Sir or Madam,

the achieve-it-all & all-in-one sales partner – yes, please!

The ideal independent sales partners are those who can sell products of various manufacturers "on the go" - because they claim to already have direct access to interested buyers since many years. Commission-based representatives who, without worrying about their own liquidity problems, are happy to spend months and years in advance to sell complex, technical products with long sales cycles.

The reality, of course, looks quite different. Indeed, many of these sales reps are open towards new products and manufacturers. We know this from our daily phone calls with representatives and dealers in Germany and abroad. The expectations of many manufacturers, however, often do not match with those of these salesmen who have already gained 10, 20 or 30 years of experience and have built up considerable networks. These networks will lead to mutual success if not only the sales rep invests time and money, but the manufacturer as well.

We hope you will find the right new partners and wish you a lot of success!

Messetermine *fairs and exhibitions*

Treffen Sie uns auf den folgenden Messen. *Meet us at the following fairs and exhibitions.*



Intersolar Europe

31.05. - 02.06.2017 – München (DE)

➔ **persönlichen Termin vereinbaren**

➔ **schedule a personal meeting**

Für Unternehmen:

Diese Vertriebspartner arbeiten provisionsbasiert und suchen neue Produkte.

For manufacturers:

These commission-based sales partners are looking for new products



Um die Kontaktdaten zu einem der folgenden Vertriebspartner zu beziehen, schreiben Sie uns bitte an anzeige@eco-export.com. Weitere Gesuche, Informationen zum Ablauf und Preise finden Sie hier: [Gesuche von Vertriebspartnern](#).

To obtain the contact details of one of the following sales partners, please write us at ad@eco-export.com. For further advertisements and information about the steps and prices, please check: [sales partners looking for new suppliers](#).



PLZ-
Gebiet 6
PLZ-
Gebiet 7

Heizung und Sanitär

Renommierte Handelsvertretung, seit 30 Jahren am Markt, arbeitet rein 3stufig für Hersteller im Bereich Heizung und Sanitär. Interesse vorhanden an weiteren 1-2 Vertretungen zum Vertrieb in Hessen, Rheinland-Pfalz, Saarland.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail.

✉ [Anzeigen-Nr. 16305](#)



PLZ-
Gebiet 6
PLZ-
Gebiet 76

(Infrarot-) Heizungen

Dieser Vertriebspartner hat zahlreiche Kontakte zu Gewerbe, Bauträgern, OEM, Endkunden und Installateuren im PLZ-Gebiet 6 und 76. Es handelt sich nicht um eine klassische Handelsvertretung, sondern um ein Unternehmen, das sowohl als Großhändler als auch als Planer agiert (eigene TGA-Planung). Gesucht werden Infrarotheizungen sowie andere innovative Heizungs-lösungen.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail.

✉ [Anzeigen-Nr. 16306](#)



PLZ-
Gebiet 6
Area
code 6

Elektrische Produkte / LED Electrical Products / LED Light

Diese Handelsvertretung arbeitet produktbezogen sowohl 2- als auch 3-stufig mit elektrischen Produkten sowie mit LED. Die Kundenobjekte sind Industriehallen, öffentliche Gebäude, die Abnehmer sind der Elektrofachhandel sowie Elektro-Planer im PLZ-Gebiet 6 (Rhein-Main-Gebiet). Gesucht werden 1-2 weitere Hersteller elektrischer Produkte zum Vertrieb. *This commission-based sales rep works sells directly to B2B customers as well as to wholesalers, with a clear focus on electrical products and LED. The clients are electrical retailers and installers in postcode area 6 (Rhine-Main area). They are looking for 1-2 other manufacturers of electrical products for distribution in the mentioned geographical area.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16304](#)



SHK und Umwelttechnik

Vertretung mit langjähriger Erfahrung in den Branchen SHK und Umwelttechnik bietet beste Branchenkenntnisse und Kontakte in Süddeutschland (Fokus Baden-Württemberg) sowie Zugang zu OEM-Kunden in ganz Deutschland, in Österreich und in der Schweiz. Die Vertretung arbeitet bereits seit 1993 dreistufig über den Großhandel mit bundesweiten Kontakten zu Entscheidern sowie zweistufig im Projektgeschäft, beste Kontakte zu Planern und Installationsbetrieben. Interesse an einer weiteren Repräsentanz für einen Hersteller, basierend auf Fixum und erfolgsabhängigen Provisionen. Der Ansprechpartner unterstützt - auch als freier Mitarbeiter bzw. Interimsmanager auf Honorarbasis - beim Vertriebsaufbau/-ausbau.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail:

✉ [Anzeigen-Nr. 16303](#)



Lufthygiene *Air Hygiene / odour and solvents handling*

2stufige Handelsvertretung im PLZ-Gebiet 4 verkauft direkt an die Industrie, darunter u.a. an die Lebensmittelindustrie. Bisher beschäftigt man sich v.a. mit Lösungen zur Lufthygiene, Geruchsneutralisation sowie der Verarbeitung von Lösemitteln. Hersteller, die komplementäre Produkte dazu anbieten, sind herzlich willkommen, sich vorzustellen. *This independent sales agent in the German postal code area 4 sells directly to the industry, e.g. to the food industry. The main focus is on solutions for air hygiene, odor neutralization and the processing of solvents. Manufacturers who offer complementary products are welcome to introduce themselves.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16302](#)



Erneuerbare Energien *Renewable Energies*

Eine 3stufige Handelsvertretung im PLZ-Gebiet 6 vertreibt Lösungen der erneuerbare Energien. Interesse besteht vor allem an Produkten, die nicht zur Wärmeerzeugung dienen, sondern zur Wärmeverteilung (z.B. Rohre) sowie zur Stromerzeugung (z.B. Photovoltaikmodule). *An independent sales agent in the Frankfurt area sells solutions for renewable energies. They are interested primarily in products which are not used for heat generation but for heat distribution (e.g. pipes) as well as for power generation (e.g. photovoltaic modules).*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16301](#)



Eisenlegierungen *Ferrous and non-ferrous alloys*

Familiengeführter, seit 40 Jahren in Indien etablierter, Betrieb handelt mit Qualitätsprodukten im Bereich Eisen- und Nicht-Eisen-Legierungen. Aufgrund seiner internationalen Erfahrung importiert der Betrieb auch Produkte aus den Bereichen Automotive, Industrie, Haushalt und Gesundheit. *A family run company with experience in this area for the last 40 years deals with quality products made out of Ferrous and Non - Ferrous alloys as well as non metals. Having dealt with some reputed national and international names they are actually looking for producers, comprehensively for all the needs in Ferrous, Non - Ferrous, as well as non metal products, particularly in Automotive, Industrial, Domestic, and health segments.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16299](#)



Recycling of paper and plastic

Polish expert in recycling of waste paper and plastic who has been active in this business since 2010 is looking for manufacturers to buy or sell plastic and paper in Poland. He is able to handle about 3 000t material per month. Niche materials like silicon paper, coated paper, metalized paper or even diapers are not a problem.

→ interested? Send us an e-mail to:

✉ [offer no. 16297](#)



Solarthermie und PV-Anlagen Solar thermal and PV-solutions

Auf Erneuerbare Energielösungen spezialisierte, palästinensische Firma sucht weitere Hersteller als Partner. Der Fokus des Unternehmens liegt auf Solarthermie / Solare Heizungen für den häuslichen, gewerblichen und industriellen Einsatz sowie auf Photovoltaik-Anlagen zur Stromerzeugung inkl. Design und Installation in ländlichen Gebieten. Dieser Vertriebspartner vertritt bereits renommierte internationale Zulieferer. *Palestinian company (founded 2006) specialized in Renewable Energy Solutions is looking for further suppliers. Specialized in solar water heating systems for domestic, commercial and industrial uses. Another focus is on solar PV systems, design and install of rural areas. This sales partner already represents renown international suppliers.*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16296](#)

ANZEIGE SCHALTEN

POST YOUR BANNER

Sind Sie Handelsvertreter oder Vertriebsunternehmen? Schalten Sie hier Ihr **kostenfreies** Gesuch nach neuen Herstellern: → [Anzeige schalten](#). *Do you work as a sales agent or independent sales intermediate? Then post your ad for finding new suppliers free of charge. → [post your ad here](#).*

Für Vertriebsfirmen: For sales partners:

Diese Hersteller suchen unabhängige Vertriebspartner, Importeure, Agenten

These companies are looking for independent sales agents, importers, distributors



Um die Kontaktdaten zu einem der folgenden Hersteller zu beziehen, schreiben Sie uns bitte an anzeige@eco-export.com. Weitere Gesuche und Informationen zum Ablauf finden Sie hier: [Auf Hersteller-Anzeigen antworten](#).

To obtain the contact details of one of the following manufacturers please write us at ad@eco-export.com. For further advertisements and information about the according steps please check: [how to reply to a manufacturer's advertisement](#).



**Verkauf
Außendienst
Deutschland /
Österreich
(Festanstellung)**

Ein renommierter Hersteller von Heizungsprodukten (darunter Heizkörper, Thermostate und Weichenheizungen) sucht einen Handelsvertreter, der in eine **Festanstellung als Außendienstmitarbeiter** wechseln möchte. Das mittelständische Unternehmen wurde vor mehr als 50 Jahren in der Schweiz gegründet und gehört heute zu einem der Weltkonzerne der Branche. Die Aufgaben umfassen unter anderem:

- \ Kundenberatung & Kundenbetreuung im Außendienst, primär der bestehenden Kunden
- \ Erstellen von Angeboten sowie deren Auftragsgewinnung
- \ Akquise von Neukunden im zugeteilten Gebiet (DE, AT), Projektmanagement, Sicherstellung des erfolgreichen Projektabschlusses

Bewerber sollten eine SHK-Ausbildung vorweisen können, bereits mit gleichen oder komplementären Produkten arbeiten sowie umfassende Erfahrung im Vertrieb besitzen. Eine ausführliche Stellenbeschreibung ist selbstverständlich gerne auf Anfrage erhältlich.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail : [✉](mailto:) [Anzeigen-Nr. 16291](#)



**BHKW
CHP**

Einer der bekanntesten Anbieter von Blockheizkraftwerken (BHKW) sucht neue Vertriebspartner in den Niederlanden. Die selbst entwickelten BHKW wurden bereits zehntausende Male in Europa verkauft, natürlich sind zahlreiche Referenzen vorhanden. Interessierte Partner sollten Zugang zu potenziellen Endkunden besitzen, wie z.B. Hotels, Seniorenheimen, Fitnessstudios oder privaten Endkunden mit hohen Energiebedarfen, z.B. durch Pools. Erfahrungen in der Heizungs- und Elektrotechnik sind von großem Vorteil. *One of the best-known suppliers of combined heat and power plants (CHP) is looking for new sales partners in the Netherlands. More than 30.000 CHPs units have been sold already in Europe, of course many references are available. Interested sales partners should have access to potential end-users like hotels, retirement homes, fitness studios or private end customers with high energy consumption, e.g. because of swimming pools. Experience in heating and electrical engineering is of great advantage.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:* [✉](mailto:) [Anzeigen-Nr. / offer no. 16311](#)



PLZ 1+2

**Brenner, Kessel,
Wärmepumpen**

Einer der renommiertesten deutschen Hersteller von Brennern, Brennwerttechnik, Niedertemperaturkesseln und Wärmepumpen (v.a. für EFH/MFH) sucht Handelsvertreter in den Postleitzahl-Gebieten 1 sowie in 26/27/28/206/494 . Bestandskunden und bestehende Umsätze können übernommen werden. In Frage kommen vor allem 2stufige Handelsvertreter, für den Vertrieb von Öl- und Gasbrennern auch 3stufig arbeitende Handelsvertreter.

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 162310](#)



**Inline-
Messtechnik**

Spezialist für Inline-Messtechnik entwickelt und integriert optische und elektrische Inline-Prüfsysteme direkt in den Produktionsprozess. Da Produktionsmängel gleich bei ihrer Entstehung aufgezeigt werden, hilft dies den Kunden wertvolle Ressourcen einzusparen. Der gesuchte Vertriebspartner muss Erfahrung im Projektgeschäft haben und muss seine Kunden an Systemintegratoren vermitteln, die kundenspezifische Lösungen in der Elektronikindustrie entwickeln, herstellen und betreuen.

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 16298](#)



**Innovative heat
pumps,
Air Conditioning**

A renown German manufacturer is looking for 1-2 local sales partners in Finland. The main product lines are air conditioning (for business/industrial) and innovative heat pumps for private homes. With more than 120 employees and yearly sales of more then 25m EUR this company already sells in all Europe. Interested Finnish partners must be working in heating or air conditioning and should be able to deliver necessary after-sales.

→ Interested? Send us an e-mail to: ✉ [offer-no. 16295](#)

ANZEIGE SCHALTEN

POST YOUR BANNER

Suchen Sie Handelsvertreter oder Vertriebspartner?
Platzieren Sie Ihr Gesuch hier – für nur 100,- EUR.

Interesse? → [zur Anzeigenschaltung](#)

Are you looking for commission-based sales partners?

Post your search here – for just 100,- EUR.

interested? → [book your ad here](#)

für *for*

100,- EUR



ECO-EXPORT in Zahlen

- In unserer Online-Datenbank erhalten Sie Zugang zu mehr als **16.000 branchenspezifischen Handelsvertretern** und Vertriebspartnern, davon alleine 2.000 in Deutschland
- Jeder Vertriebspartner vermittelt jährlich durchschnittlich **5 - 7 Mio. EUR** an Warenumsätzen
- Dadurch erreichen Sie **21 Mrd. EUR** in Warenströmen alleine in Deutschland
- **Seit 2009** haben wir in **21 Ländern** erfolgreich Vertriebspartner vermittelt
- Unsere Mitarbeiter decken **14 Sprachen** ab
- Wir arbeiten nach deutschen Qualitätsstandards

ECO-EXPORT WORLDWIDE in figures

- Get direct access to more than **16.000 sales agents, sales reps and distributors (2.000 in Germany alone)** for environmental technology through our online-database.
- Average sales volume initiated through sales agents: **5-7 m EUR (in Germany)**
- Up to **100 bn EUR** in commodities sold through these sales partners worldwide
- Successful projects **since 2009 in 21 countries** worldwide
- Our staff covers **14 languages**
- We assure German quality standards

ECO-EXPORT

fon +49 (0) 911 580 55 69
+34 653 128 050
fax +49 (0) 911 580 55 73
email info@eco-export.com
web www.eco-export.com
social media [linkedin](#) / [xing](#)
in Germany Allersberger Str. 32, RG - 90461 Nuernberg
in Spain Av. Jane Bowles, s/n - 29011 Málaga
(Firmensitz *head office*)
Ust.ID/VAT-ID ESY3850495X

Möchten Sie keine weiteren E-Mail Nachrichten von uns erhalten, dann informieren Sie uns bitte per abbestellen@eco-export.com.

If you do not want to receive further email notifications from us please write us at unsubscribe@eco-export.com.