

Seite
page

Inhalt

- 1 Neuigkeiten über ECO-EXPORT
- 2 Vertriebspartner suchen neue Produkte
- 4 Unternehmen suchen Vertriebspartner

Content

- News on ECO-EXPORT
- Sales agents looking for new products
- Companies looking for sales partners

Sehr geehrte Damen und Herren,

15.500,- EUR - das ist der durchschnittliche finanzielle Aufwand für die Suche nach einem neuen Vertriebspartner im Ausland, wenn man einer kürzlich erschienenen und vom *Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)* geförderten Studie glauben darf. Des Weiteren, so das Ergebnis, bedarf diese Suche typischerweise acht Monate Zeit.

Unser Team telefoniert wöchentlich mit 200-400 Vertriebspartnern für erklärungsbedürftige Produkte. Dadurch wissen wir, wer einerseits den richtigen Zugang zu Ihren Endkunden hat und andererseits über die passende Qualifikation und Ressourcen verfügt, um Ihre Produkte erfolgreich zu verkaufen.

Sparen Sie sich lieber die Kosten eines Mittelklassewagens für die Suche nach einem passenden Partner und testen Sie unsere Services ab 300,- EUR. Weit über 90% unserer Kunden sind damit erfolgreich.

Das nächste Online-Magazin erscheint im September 2017. Wir wünschen Ihnen einen tollen Sommer!

Dear Sir or Madam,

17.500,- USD - this is the average financial investment for finding a new sales partner abroad, following a recently published study funded by the German Federal Ministry for Economic Affairs and Energy (BMWi). Furthermore, according to the results, this search typically takes eight months.

Our team talks to some 200-400 sales partners by phone on a weekly basis and they all sell complex, typically technical products that require explanation. This way we know who offers the right access to your end customers and also has the right qualifications and resources to successfully sell your products.

So: save the costs of a mid-range car for finding a suitable partner and test our services which start at 300,- EUR. Well over 90% of our customers are successful this way.

The next edition of the Online Magazine will be published in September 2017. We wish you a great summer holiday!



Thomas Dillig & Pilar Martín, Gründer von ECO-EXPORT founders of ECO-EXPORT

Messetermine *fairs and exhibitions*

Treffen Sie uns auf den folgenden Messen. *Meet us at the following fairs and exhibitions.*



Agritechnica

12.11. - 18.11.2017 – Hannover(DE) → [hier einen Termin vereinbaren](#)
<https://www.agritechnica.com> → [schedule a personal meeting](#)

Für Unternehmen:

Diese Vertriebspartner arbeiten provisionsbasiert und suchen neue Produkte.

For manufacturers:

These commission-based sales partners are looking for new products



Um die Kontaktdaten zu einem der folgenden Vertriebspartner zu beziehen, schreiben Sie uns bitte an anzeige@eco-export.com. Weitere Gesuche, Informationen zum Ablauf und Preise finden Sie hier: [Gesuche von Vertriebspartnern](#).

To obtain the contact details of one of the following sales partners, please write us at ad@eco-export.com. For further advertisements and information about the steps and prices, please check: [sales partners looking for new suppliers](#).



Südwest-
Deutsch-
land
South-
West
Germany

Fluidlösungen Fluid Solutions

Industriepumpen, Sprühdüsen und Rührwerke gehören zu den Fluidlösungen, die diese Industrievertretung erfolgreich vertreibt. Damit werden z.B. Pharma- und Lebensmittelunternehmen sowie andere Industrien in Baden-Württemberg, Bayern, Rheinland-Pfalz und im Saarland beliefert. Interesse an weiteren, komplementären Produkten ist vorhanden. *Industrial pumps, spray nozzles and agitators are some examples of the fluid solutions that this industry representative is selling successfully for many years. The products are used in pharmaceutical and food companies as well as in other industries in all South-West Germany. Suppliers of further complementary products are invited to present their offer.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*
✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16315](#)



PLZ-
Gebiet 9
Area
code 9

Heizung, Klima, Sanitär Heating, Air Conditioning, Sanitary

Dieser unabhängige Vertriebspartner hat Interesse an Vertretungen im Heizungs- bzw. Sanitärbereich im dreistufigen Vertriebsweg – speziell Lösungen für Nahwärmenetze, Speicherlösungen oder Lüftungsgeräte. *This independent sales agent is interested in representing more suppliers from the heating and sanitary sector, specifically solutions for local heating networks, storage solutions or ventilation systems. The agent sells through various wholesalers.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*
✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16317](#)



PLZ-
Gebiet 7
Area
code 7

Montagetechnik Feeding and assembly technology

Dieser spezialisierte Vertriebspartner vertritt mehrere Hersteller von Zuführ- und Montagetechnik und ist offen für weitere Produkte. Seine Kunden sind der allgemeine Maschinenbau, die Automobilindustrie sowie Zulieferer, aber auch z.B. die Medizintechnik- und Pharmabranche. *This highly specialized sales partner represents several manufacturers of feeding and assembly technology and is open for further products. Mechanical engineering companies, the automotive industry and its suppliers are typical clients as well as for example medical and pharma producers.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*
✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16314](#)



PLZ-
Gebiet 7
**Area
code 7**

**Luft- und Abluft-
Lösungen für die
Industrie**
***Air and waste air
industrial
solutions***

Diese langjährige Industrievertretung ist vorwiegend im Projektgeschäft in zahlreichen Branchen wie z.B. Chemie, Maschinenbau oder Elektronik tätig. Die Kunden sind mittelständische sowie große Unternehmen. Gesucht werden weitere technische Produkte für Luft und Abluft. *This experienced independent sales representation is primarily active in the project business in numerous sectors like e.g. chemistry, mechanical engineering, electronics. Its customers are medium-sized and large companies. They are looking for further technical products for air and exhaust air.*

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*
✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16313](#)



Nord-
bayern

**Innovative
Energielösungen**

Dieser innovative Installateurbetrieb aus Nordbayern ist erfolgreich im Vertrieb und Installation von Heizungen - darunter Pelletlösungen, Solarthermie und Wärmepumpen – aktiv. Zur Ergänzung des bestehenden Vertriebsportfolios werden Anbieter von Blockheizkraftwerken sowie innovativer Lösungen aus den Erneuerbaren Energien, wie z.B. Batteriespeicher gesucht.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail.
✉ [Anzeigen-Nr. 16312](#)



PLZ-
Gebiet 7

Gebäudetechnik

Ein Vertriebsunternehmen im PLZ-Gebiet 7, das sich bislang mit Heizung, Sanitär und Wellness befasst, sucht Hersteller erklärungsbedürftiger, technischer Produkte für das Gebäude. Der Vertrieb erfolgt an Installateure sowie auf Sanitär-Ausstellungen.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail.
✉ [Anzeigen-Nr. 16309](#)

ANZEIGE SCHALTEN

POST YOUR BANNER

Sind Sie Handelsvertreter oder Vertriebsunternehmen? Schalten Sie hier Ihr **kostenfreies** Gesuch nach neuen Herstellern: ➔ [Anzeige schalten](#). *Do you work as a sales agent or independent sales intermediate? Then post your ad for finding new suppliers free of charge. ➔ [post your ad here](#).*

Für Vertriebsfirmen: *For sales partners:*

Diese Hersteller suchen unabhängige Vertriebspartner, Importeure, Agenten

These companies are looking for independent sales agents, importers, distributors



Um die Kontaktdaten zu einem der folgenden Hersteller zu beziehen, schreiben Sie uns bitte an anzeige@eco-export.com. Weitere Gesuche und Informationen zum Ablauf finden Sie hier: [Auf Hersteller-Anzeigen antworten](#).

To obtain the contact details of one of the following manufacturers please write us at ad@eco-export.com.

For further advertisements and information about the according steps please check: [how to reply to a manufacturer's advertisement](#).



Wir suchen neue VERTRIEBSTALENTE ALS SELBSTSTÄNDIGE HANDELSVERTRETER (M/W) FÜR DEN BEREICH GEWERBE- UND INDUSTRIEKUNDEN!

Die wattline GmbH ist führender Dienstleister im Bereich ganzheitlicher Energiekostenoptimierung für Unternehmen. Für unsere Kunden optimieren wir den Energieeinkauf, reduzieren den Verbrauch und unterstützen bei der Senkung von energierelevanten Abgaben und Entgelten. Als wattline Partner repräsentieren Sie unser Unternehmen, vermitteln unsere Produkte und Dienstleistungen an Neu- und Bestandskunden und tragen maßgeblich zum Erreichen unserer Ziele bei.

Damit Sie langfristig erfolgreich sind BIETEN WIR IHNEN

- ... überdurchschnittliche Sofort- und Bestandsprovisionen
- ... ein mehrfach ausgezeichnetes Unternehmen, seit 1999 am Energiemarkt
- ... ein starkes Produktportfolio mit über 20.000 zufriedenen Kunden
- ... verkaufsunterstützende Marketing- und Vertriebskampagnen
- ... Unterstützung in der Terminierung
- ... eine intensive Einarbeitung in der wattline Schulungsakademie
- ... regelmäßige Coachings zur Förderung Ihres Verkaufstalentes
- ... geringe administrative Aufwände und viel Freiraum für Ihr eigenverantwortliches Handeln

Zum Aufbau einer engen und vertrauensvollen Zusammenarbeit ERWARTEN WIR VON IHNEN

- ... eine kontaktstarke und verbindliche Persönlichkeit
- ... authentisches und kundenorientiertes Auftreten
- ... Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- ... Freude am Verkauf und an der Weiterentwicklung des eigenen Vertriebtalentes

JETZT BEWERBEN

Bevorzugt über unser Online-Formular unter www.wattline-vertriebspartner.com

Oder senden Sie uns Ihre Unterlagen per Mail an vertriebspartner@wattline.de.

wattline GmbH, Nicole Möckel, T.+ 49 (0)8509 9006 7177, vertriebspartner@wattline.de



**Wärmetauscher,
Heiztechnik**

PLZ 31
PLZ 32
PLZ 33
PLZ 37
PLZ 38

Ein deutscher Hersteller von Heiz- und Kühltechnik sucht aktuell Handelsvertreter für die PLZ-Gebiete PLZ 31, 32, 33, 37 und 38. Die Produkte, darunter Wärmetauscher aus Edelstahl, haben ein sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis und werden individuell ausgelegt. In dem Vertriebsgebiet sind bereits Bestandskunden vorhanden, die nach Absprache übernommen werden können. Gesucht werden Vertriebspartner mit Zugang in eine oder mehrere der folgenden Zielgruppen: Industrie, Maschinen-/Anlagenbau, Landwirtschaft, Ingenieurbüros oder Planer.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 16318](#)



**Brenner, Kessel,
Wärmepumpen**

PLZ 1+2

noch aktuell

Einer der renommiertesten deutschen Hersteller von Brennern, Brennwerttechnik, Niedertemperaturkesseln und Wärmepumpen (v.a. für EFH/MFH) sucht Handelsvertreter in den Postleitzahl-Gebieten 1 sowie in 26/27/28/206/494 . Bestandskunden und bestehende Umsätze können übernommen werden. In Frage kommen sowohl 2- als auch 3stufige Handelsvertreter.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 162310](#)



**Verkauf
Außendienst
Deutschland /
Österreich
(Festanstellung)**

noch aktuell

Ein renommierter Hersteller von Heizungsprodukten (Heizkörper, Thermostate und Weichenheizungen) sucht einen Handelsvertreter, der in eine Festanstellung als Außendienstmitarbeiter wechseln möchte. Das Unternehmen wurde vor mehr als 50 Jahren in der Schweiz gegründet und gehört heute zu einem der Weltkonzerne der Branche. Die Aufgaben sind u.a.:

- Kundenberatung & Kundenbetreuung im Außendienst, primär der bestehenden Kunden
- Erstellen von Angeboten sowie deren Auftragsgewinnung
- Akquise von Neukunden im zugeteilten Gebiet (DE, AT), Projektmanagement, Sicherstellung des erfolgreichen Projektabschlusses

Bewerber sollten eine SHK-Ausbildung vorweisen können, bereits mit ähnlichen Produkten arbeiten sowie viel Erfahrung im Vertrieb besitzen. Eine ausführliche Stellenbeschreibung ist gerne auf Anfrage erhältlich.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail : ✉ [Anzeigen-Nr. 16291](#)



**Inline-
Messtechnik**

noch aktuell

Spezialist für Inline-Messtechnik entwickelt und integriert optische und elektrische Inline-Prüfsysteme direkt in den Produktionsprozess. Da Produktionsmängel gleich bei ihrer Entstehung aufgezeigt werden, hilft dies den Kunden wertvolle Ressourcen einzusparen. Der gesuchte Vertriebspartner muss Erfahrung im Projektgeschäft haben und muss seine Kunden an Systemintegratoren vermitteln, die kundenspezifische Lösungen in der Elektronikindustrie entwickeln, herstellen und betreuen.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 16298](#)

ANZEIGE SCHALTEN

POST YOUR BANNER

Suchen Sie Handelsvertreter oder Vertriebspartner?
Platzieren Sie Ihr Gesuch hier – für nur 100,- EUR.

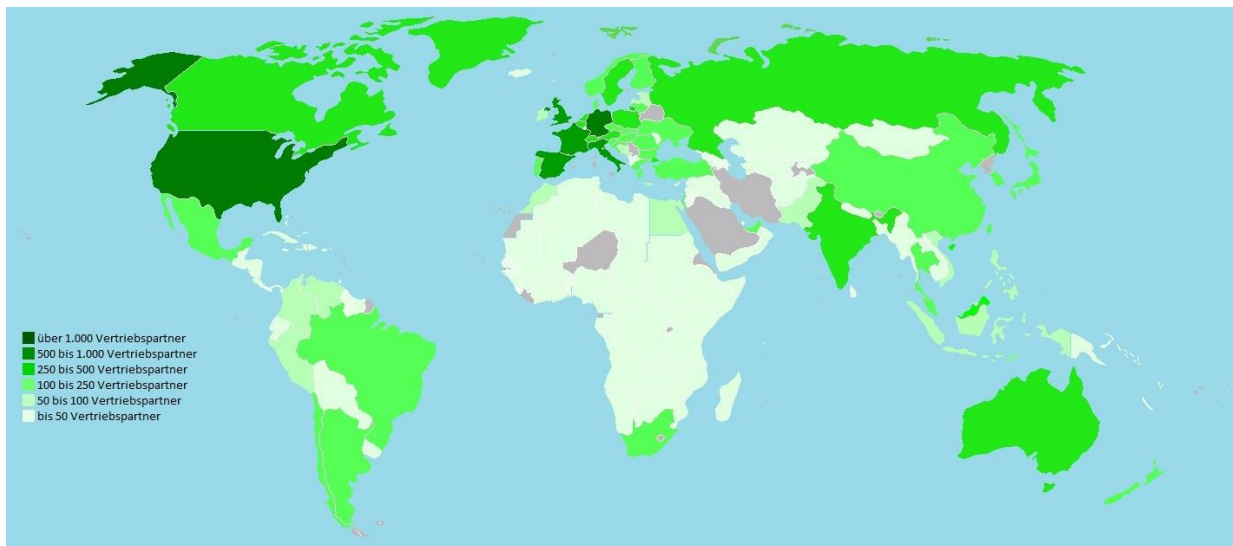
Interesse? ➔ [zur Anzeigenschaltung](#)

*Are you looking for commission-based sales partners?
Post your search here – for just 100,- EUR.*

interested? ➔ [book your ad here](#)

ab *from*
100,- EUR

Hier finden wir Ihre Vertriebspartner *Here's where we find your sales partners*



ECO-EXPORT in Zahlen

- **wöchentliche Telefonate mit 200-400 Handelsvertretern und Vertriebspartnern**, um die Produkte unserer Auftraggeber vorzustellen
- Sie erhalten Zugang zu **16.000 branchenspezifischen Vertriebspartnern** weltweit, davon alleine 3.000 in Deutschland
- Jeder Vertriebspartner vermittelt jährlich durchschnittlich **5 - 7 Mio. EUR** an Warenumsätzen. Dadurch erreichen Sie **21 Mrd. EUR** in Warenströmen alleine in Deutschland
- Seit 2009 haben wir in **21 Ländern** erfolgreich Vertriebspartner vermittelt, unsere Mitarbeiter decken **14 Sprachen** ab
- Wir arbeiten nach deutschen Qualitätsstandards

ECO-EXPORT WORLDWIDE in figures

- **weekly phone calls to 200-400 independent sales agents, representatives, importers and distributors** to present our client's products to them
- **get access to 16.000 sales partners worldwide** (3.000 in Germany alone)
- **Average sales volume initiated through each sales partner: 5-7 m EUR** (in Germany). **Up to 100 bn EUR** in commodities sold through these sales partners worldwide
- **Since 2009 we successfully managed projects in 21 countries, our staff covers 14 languages**
- **We assure German quality standards**

Und hier finden Sie uns *Here you'll find us*

ECO-EXPORT

in Deutschland *in Germany*
 in Spanien *in Spain*

Allersberger Str. 32, RG - 90461 Nuernberg
 Av. Jane Bowles, s/n - 29011 Málaga
 (Firmensitz *head office*)

Ust.ID **VAT-ID**

ESY3850495X

fon +49 (0) 911 580 55 69
 +34 695 266 279
 fax +49 (0) 911 580 55 73

email info@eco-export.com
 web www.eco-export.com
 social media [linkedin](#) / [xing](#)

Möchten Sie keine weiteren E-Mail Nachrichten von uns erhalten, dann informieren Sie uns bitte per abbestellen@eco-export.com.

If you do not want to receive further email notifications from us please write us at unsubscribe@eco-export.com.