

Seite page	Inhalt	Content
1	Neuigkeiten über ECO-EXPORT	News on ECO-EXPORT
2	Vertriebspartner suchen neue Produkte	Sales agents looking for new products
5	Unternehmen suchen Vertriebspartner	Companies looking for sales partners

Sehr geehrte Damen und Herren,

der **Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte** ist unser Tagesgeschäft. Sie als Leser wissen sicherlich, dass der Vertriebsaufbau in einer neuen Region Zeit braucht, und das umso mehr in so strukturierten und transparenten Ländern wie Deutschland. Umso erstaunlicher ist es für unser Team, wie viele Hersteller diesen Zeitaufwand unterschätzen.

Nur ein Beispiel: Haben Sie noch **keine Referenzkunden** in der Zielregion? Dann ist es umso wichtiger, Vertrauen für Ihr Unternehmen zu generieren. Das geht trotz vieler Online-Tools immer noch am besten durch **Präsenz**: Persönlich, per Telefon, in Unterlagen und möglichst immer direkt in der Landessprache.

Das klingt schwierig? **Dann stützen Sie sich auf die Erfahrung und Kontakte lokaler Vertriebspartner**: Wenn es der/die „Richtige“ ist, dann wird er/sie den Markt seit vielen Jahren kennen und Ihnen Sicherheit für Ihr Geschäft geben können.

Frohe Ostern!



Thomas Dillig & Pilar Martín, Gründer von ECO-EXPORT *founders of ECO-EXPORT*

Dear Sir or Madam,

delivering sales contacts for the complex product sale is our daily business. You as one of our readers surely know that developing sales in a new region takes time, especially in such structured and transparent countries as Germany. It is amazing to us, though, how many manufacturers underestimate this investment in time.

Just one example: **You don't have any reference customers yet** in your new target region? Then it's even more important to generate trust for your company. Despite many new online tools you can best achieve this through **presence**: in person, by phone, through documents and - if possible - in the local language.

That sounds difficult? **Use the experience and the contacts of a local sales partner**: If it is the "right" one, he or she must know the market for many years and will be able to give you security for your business undertakings.

Happy Easter!

Messetermine *fairs and exhibitions*

Treffen Sie uns auf den folgenden Messen. *Meet us at the following fairs and exhibitions.*



Hannover Messe

24.-28.04.2017 – Hannover (DE)
<http://www.hannovermesse.de/>

[→ hier einen Termin vereinbaren](#)



Intersolar Europe

31.05.-02.06.2017 – München (DE)
<http://www.intersolar.de>

[→ hier einen Termin vereinbaren](#)

Neuigkeiten News

ONLINE PRESENTATION

kostenfrei *free-of-charge*

In einer 15-minütigen Online-Präsentation zeigen wir Ihnen im persönlichen Gespräch, welche Services wir bieten, um Vertriebspartner zu finden - und zu welchen Budgets. [Zur Reservierung](#)
In just 15 minutes, understand all the services we offer you to find sales partners and the corresponding fees. [Go to the booking page](#)

Für Unternehmen:

Diese Vertriebspartner arbeiten provisionsbasiert und suchen neue Produkte.

For manufacturers:

These commission-based sales partners are looking for new products



Um die Kontaktdaten zu einem der folgenden Vertriebspartner zu beziehen, schreiben Sie uns bitte an anzeige@eco-export.com. Weitere Gesuche, Informationen zum Ablauf und Preise finden Sie hier: [Auf eine Chiffre-Anzeigen antworten](#). *To obtain the contact details of one of the following sales partners, please write us at ad@eco-export.com. For further advertisements and information about the steps and prices, please check: [how to reply to an advertisement](#).*



Gas springs, filters, hydraulics, industrial adhesives

An importer and distributor of gas springs, filters, hydraulics and industrial components/adhesives is trading with production companies within the Nordic and Baltic regions in Industrial, Marine and Off-Highway sectors. Now looking for partners interested in selling related products.

→ interested? Send us an e-mail to:

✉ [offer no. 16285](#)



**LED-Lösungen
LED solutions**

Ein sehr spezialisierter Händler von LED-Lösungen ist interessiert an Nischenprodukten z.B. für Sportstätten und sucht deutschlandweit neue Lieferanten. *Highly specialized distributor of LED-products is always open to niche products like e.g. LED for sports facilities.*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16287](#)



NRW

Designorientierte Sanitärprodukte

Äußerst erfahrener Handelsvertreter für Sanitär, 2- und 3-stufig in NRW und projektweise auch in ganz Deutschland unterwegs, sucht neue Hersteller. Die Produkte sollten eher über das Design als über technische Vorteile zu verkaufen sein.

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail.

✉ [Anzeigen-Nr. 16286](#)



Heizungsprodukte

Eine Industrievertretung aus Nordbayern verkauft aktuell 3stufig (an den Großhandel) u.a. Heizkörper, Flächenheizungen, Lüftungssysteme. Das Unternehmen ist immer offen für neue Heizungsprodukte.

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail.

✉ [Anzeigen-Nr. 16289](#)



Wärmepumpen und Energie- effizienzlösungen

Das Unternehmen vertreibt online Carports deutschlandweit an Immobilienmakler/-unternehmen sowie an Endkunden. Die Carports werden v.a. bei Ein- und Mehrfamilienhäusern errichtet. Die Firma sucht neue Produkte wie z.B. Wärmepumpen oder andere Energieeffizienz-Lösungen.

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail:

✉ [Anzeigen-Nr. 16284](#)



Bohrwerkzeuge *Drilling tools*

PLZ-
Gebiet 4
Area
code 4

Das Unternehmen hat seinen Sitz im PLZ-Gebiet 4 und vermittelt sowie verkauft Bohrwerkzeuge und spezielle Produkte für den Tiefbau. Sie sind offen für weitere Hersteller, die in dieser Branche einen Partner zum Vertrieb in ganz Deutschland suchen. *This company located in the German zip code area 4 is brokering and selling drilling tools and special products for underground engineering. They welcome manufacturers who are looking for new sales partners to realize deals all over Germany.*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16281](#)



Heizung und Sanitär *Heating and sanitary products*

PLZ-
Gebiet 3
Area
code 3

Diese produktbezogen sowohl 2- und 3stufig arbeitende Handelsvertretung im PLZ-Gebiet 3 befasst sich mit den Themen Heizung und Sanitär (Bad, Armaturen, Spiegel) für den Handel aber auch für Hotels. Der Vertriebspartner ist offen für neue Produkte wie z.B. Beschläge oder Duschtrennungen. *Depending on the product this sales agent is working via either direct sales or via wholesalers in German zip code area 3 in the field of heating and sanitary products (bathroom, valves and accessories, mirrors) for retail markets and hotels. They're looking for new products like fittings or shower stalls..*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16280](#)



Elektrotechnische Komponenten *Electrotechnical components*

PLZ-
Gebiet 8
& 91-94
Area
code 8
& 91-94

Dieser seit vielen Jahrzehnten im Bereich Maschinen- und Anlagenbau tätige Handelsvertreter sucht Hersteller von elektrotechnischen Komponenten im bundesdeutschen PLZ-Gebiet 8 und 91-94. *Being sales agent in the field of mechanical engineering and plant construction for several decades the company is now looking for new suppliers of electrotechnical components for distribution in German zip code regions 8 and 91 to 94.*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16279](#)



Solarenergie und Heizung *PV-solutions*

Ehemaliger französischer Geschäftsführer einer deutschen Firma und Mitarbeiter des französischen Marktführers im Solar-Bereich (61 Mio. € Umsatz) sucht neue Hersteller. Weitere Erfahrung im Bereich Heizung und Kaminbau. *Former General Manager of a german Company and employee of the french market leader in the PV sector (61 million € revenue) is looking for new suppliers. He provides further experience in heating and chimney construction.*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16278](#)



Fliesen und Metalle *tiles and metal products*

Seit 26 Jahren am Markt etablierter Export-Handelsvertreter sucht Kooperationspartner im Bereich Import, Großhandel und Direktvertrieb. Er bietet umfangreiche Erfahrung z. B. im Bereich Fliesen, Keramik, Bronzestatuen, Alteisen oder Kupfer und organisiert auch Ausstellungen in 5-Sterne-Hotels. *Being an export agent for 26 years this company is now looking for new co-operations for export! Fields of experience e.g.: tiles, ceramic tiles, bronze statues, scrap metal (ferrous scrap) or copper. Mainly focussed on import-export business they are also doing some expositions for 5 stars hotels. They normally sell to importers/distributors/wholesalers and in few cases to retailers directly.*

→ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail. *Interested? Send us an e-mail to:*

✉ [Anzeigen-Nr. / offer no. 16277](#)

ANZEIGE SCHALTEN

POST YOUR BANNER

Sind Sie Handelsvertreter oder Vertriebsunternehmen? Schalten Sie hier Ihr **kostenfreies** Gesuch nach neuen Herstellern: → [Anzeige schalten](#). *Do you work as a sales agent or independent sales intermediate? Then post your ad for finding new suppliers free of charge. → [post your ad here](#).*

Für Vertriebsfirmen: *For sales partners:*

Diese Hersteller suchen unabhängige Vertriebspartner, Importeure, Agenten

These companies are looking for independent sales agents, importers, distributors



Um die Kontaktdaten zu einem der folgenden Hersteller zu beziehen, schreiben Sie uns bitte an anzeige@eco-export.com. Weitere Gesuche und Informationen zum Ablauf finden Sie hier: [Auf Hersteller-Anzeigen antworten](#).

To obtain the contact details of one of the following manufacturers please write us at ad@eco-export.com. For further advertisements and information about the according steps please check: [how to reply to a manufacturer's advertisement](#).



**Verkauf
 Außendienst
 Deutschland /
 Österreich
 (Festanstellung)**

Ein renommierter Hersteller von Heizungsprodukten (darunter Heizkörper, Thermostate und Weichenheizungen) sucht einen Handelsvertreter, der in eine **Festanstellung als Außendienstmitarbeiter** wechseln möchte. Das mittelständische Unternehmen wurde vor mehr als 50 Jahren in der Schweiz gegründet und gehört heute zu einem der Weltkonzerne der Branche. Die Aufgaben umfassen unter anderem:

- Kundenberatung & Kundenbetreuung im Außendienst, primär der bestehenden Kunden
 - Erstellen von Angeboten sowie deren Auftragsgewinnung
 - Akquise von Neukunden im zugeteilten Gebiet (DE, AT), Projektmanagement, Sicherstellung des erfolgreichen Projektabschlusses
- Bewerber sollten eine SHK-Ausbildung vorweisen können, bereits mit gleichen oder komplementären Produkten arbeiten sowie umfassende Erfahrung im Vertrieb besitzen. Eine ausführliche Stellenbeschreibung ist selbstverständlich gerne auf Anfrage erhältlich.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail : [✉ Anzeigen-Nr. 16291](mailto:anzeige@eco-export.com)



PLZ 8, 9

**Innovative
 Decken- und
 Wandheizungen**

Ein deutscher Hersteller sucht Handels- und Industrievertreter in Bayern für eine neuartige Flächenheizung. Die Innovation besteht unter anderem in dem eingesetzten Material für diese Lösung auf Trockenbaubasis: Ein natürlicher Baustoff, der nicht nur energetische Vorteile bietet, sondern auch ein gesundes Wohnraumklima schafft. Das Unternehmen wurde mehrfach ausgezeichnet und in Fernsehbeiträgen präsentiert. Gesucht werden Vertriebspartner mit guter regionaler Vernetzung zu innovativen Heizungsbauern, Elektrikern, Architekten, Planern, Energieberatern und Entscheidungssträgern aus Kommunen oder öffentlichen Stellen.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail : [✉ Anzeigen-Nr. 16294](mailto:anzeige@eco-export.com)



PLZ 6

**Innovative
Fußboden-
heizungen,
Komplettmontage
zum Pauschalpreis**

Ein innovativer, deutscher Hersteller von Fußbodenheizungen sucht aktuell einen Vertriebspartner im PLZ-Gebiet 6. Das Unternehmen bietet ein neuartiges, prämiertes Produkt zum Heizen, Kühlen und Lüften in einem System. Interessant für Vertriebspartner: Der Anbieter liefert die komplette Montage der Systeme zum Pauschalpreis und hat, mit mehr als 20 Jahren Erfahrung im Projektgeschäft, bereits zahlreiche Referenzen im PLZ-Gebiet 6 sowie in ganz Deutschland.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 16293](#)



PLZ 7

**Luft- und
Klimatechnik**

Dieses Unternehmen aus Nordbayern bietet professionelles und umfassendes Projektmanagement und Projektentwicklung in der der Luft- und Klimatechnik für Kunden aus ganz Deutschland. Dies beinhaltet die Planung, Konstruktion, Lieferung, Wartung und Ingenieursleistungen. Das Unternehmen verfügt über zahlreiche Referenzen und bedient Gewerbe, die (Lebensmittel-) Industrie oder Landwirte. Gesucht wird eine Industriervertretung für Luft- und Klimatechnik im Postleitzahlgebiet 7 mit Verhandlungsgeschick und einem sicheren, freundlichen Auftreten haben. Bewerber sollten bereits über Erfahrung mit Lüftungsgeräten, technische Kenntnisse und Kontakte verfügen.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 16292](#)



**Surface coating,
lubricant**

A German manufacturer is looking for sales partners for innovative surface coatings. It is applied in gearboxes, bearings and motors in wind turbines or in the industry. The company has won numerous awards and is already successful in domestic and foreign markets since many years. Its products are patented and scientifically proven to reduce roughness, friction and wear while increasing efficiency and life. The company is looking for sales partners with O&M experience, possibly from the industrial lubricant sector who are already active in similar areas.

➔ Interested? Send us an e-mail to: ✉ [offer-no. 16290](#)



**Fett- und
Ölabscheider**

Ein nordamerikanischer Hersteller sucht aktuell Industrie- und Handelsvertretungen in Deutschland. Das Unternehmen bietet Fett- und Ölabscheider aus Kunststoff zu sehr wettbewerbsfähigen Preisen. Die Produkte sind zertifiziert nach DIN EN 1825 und DIN EN 858 und werden in den USA hergestellt. Das Unternehmen stellt seit Jahren auf der ISH in Frankfurt aus. Gesucht werden Vertriebspartner, die bereits technische Produkte an Restaurants, Großküchen, öffentliche Stellen oder Industrieunternehmen z.B. in der Lebensmittelverarbeitung verkaufen.

➔ Interesse? Schreiben Sie uns eine Mail: ✉ [Anzeigen-Nr. 16288](#)

ANZEIGE SCHALTEN

POST YOUR BANNER

Hier könnte Ihr Angebot stehen. ***This could be your ad!***
Schalten Sie einfach eine Anzeige. ***Just post an ad here.***

Interesse? ➔ [zur Anzeigenschaltung.](#)

interested? ➔ [book your ad here.](#)



ECO-EXPORT in Zahlen

- In unserer Online-Datenbank erhalten Sie Zugang zu **16.000 branchenspezifischen Handelsvertretern** und Vertriebspartnern, davon alleine 2.000 in Deutschland
- Jeder Vertriebspartner vermittelt jährlich durchschnittlich **5 - 7 Mio. EUR** an Warenumsätzen
- Dadurch erreichen Sie **21 Mrd. EUR** in Warenströmen alleine in Deutschland
- **Seit 2009** haben wir in **21 Ländern** erfolgreich Vertriebspartner vermittelt
- Unsere Mitarbeiter decken **14 Sprachen** ab
- Wir arbeiten nach deutschen Qualitätsstandards

ECO-EXPORT WORLDWIDE in figures

- Get direct access to **16.000 sales agents, sales reps and distributors (2.000 in Germany)** for environmental technology through our online-database.
- Average sales volume initiated through sales agents: **5-7 m EUR (in Germany)**
- Up to **100 bn EUR** in commodities sold through these sales partners worldwide
- Successful projects **since 2009 in 21 countries**
- Our staff covers **14 languages**
- We assure German quality standards

ECO-EXPORT

fon +49 (0) 911 580 55 69
+34 653 128 050
fax +49 (0) 911 580 55 73
email info@eco-export.com
web www.eco-export.com
social media [linkedin](#) / [xing](#)
in Germany Allersberger Str. 32 - 90461 Nuernberg
in Spain Av. Jane Bowles, s/n - 29011 Málaga
(Firmensitz *head office*)
Ust.ID/VAT-ID ESY3850495X

Möchten Sie keine weiteren E-Mail Nachrichten von uns erhalten, dann informieren Sie uns bitte per abbestellen@eco-export.com.

If you do not want to receive further email notifications from us please write us at unsubscribe@eco-export.com.